

経営戦略セミナー！！

マーケティングと顧客価値

～作った製品を売るのではなく、売れる製品を作る!!～

マーケティングとは、顧客の needs (ニーズ) と wants (ワント) を満足させることにあります。利益を出しながら顧客価値を提供することが、企業にとって課題となります。

今回のセミナーでは、「買い手」が賢くなり選択肢も豊富になった厳しい競争環境において、「勝者」となれる方法は何かにについて、ケーススタディを通して解説していきます。

マーケティングの重要性が増すなかで、このセミナーが皆さまの今後の経営の一助となるはずです。

多くの方のご参加をお待ちしております!!

※先着順。定員になり次第×切!!



7/4 (金)

入 場 無 料 !!

要予約!

会場: 諏訪商工会館 5F 大会議室

15:00~17:00

住所: 諏訪市小和田14-7

電話: 0266-52-2155

<お申込み>

申込期限: 6/25(木)

《講演内容》

1. マーケティングとは何か
2. マーケティング発達の経営
3. フロダクト・アウトとマーケット・イン
4. ケーススタディ

【講師】

諏訪東京理科大学
経営情報学部経営情報学科

井上 善美 講師



貴社名:
連絡先:
お名前:
お名前:

お申し込みは電話・FAX 又は mail で

<お問い合わせ・ご予約> 税理士法人 三澤会計

TEL 0266-52-5544

FAX 0266-52-5545

✉ info@misawakaikei.jp



税理士法人 三澤会計

(関東信越税理士会諏訪支部所属)

住所: 諏訪市高島3-1201-90 Tel: 0266-52-5544

みさわ 財産コンサルティング
Misawa property consulting Co. 株式会社

宮坂ひろ子 社会保険労務士事務所
諏訪労務管理センター